



# LA PROPOSITION DE VALEUR

VOTRE MEILLEUR ATOUT, C'EST VOUS !

## OBJECTIFS

- **DEVANCER** vos concurrents
- **AFFIRMER** votre culture d'entreprise
- **CRÉER** votre communauté
- **GARANTIR** vos marges
- **FÉDÉRER** vos équipes

ÉLÉMENTAIRE  
MON (HER) WATSON !

*Se distinguer et affirmer ses valeurs sont les synonymes d'une croissance durable. Créez une relation unique avec votre marché pour assurer votre développement. Rassemblez une communauté autour de votre offre et distancez vos concurrents.*

## ENSEIGNEMENTS

- J'identifie ma plus value.
- J'exprime clairement ma singularité.
- Je crée du sens.
- Je motive durablement.
- J'attire les meilleurs talents.
- Je rayonne sur mon marché.

## MÉTHODE

Une réflexion impertinente sur le sens de votre projet d'entreprise pour **CHALLENGER**

Un questionnement sur la cohérence de vos choix pour **ÉCLAIRER**

Des retours collectifs sur des expériences personnelles pour **INSPIRER**

Des outils astucieux pour **APPLIQUER**



Entrepreneur  
Manager



8 heures (1 journée)



[www.dantes.pro](http://www.dantes.pro)

**dantes**  
IMPERTINENT BUSINESS